

商談シート (Enquiry Sheet)

名刺(Name Card)

Mr Rasil
WISANKA

商談年月日(2023/Apr)

26th 27th 28th

接客者(Your Name)

新(New)・ 既 (Existing)

業種(Business Field)

メーカー (Manufacturer)、 商社(Trader)

デザイナー (Designer)

その他 (Others)

社名(Company Name) WISANKA

国名(Country)

担当者(Person in Charge)

商談内容(Points to be discussed)

ソファークリア・LEGMAN・回転板・座椅子・M-plug

サンプル(Sample)

要(Yes) ・ 不要(No)

カタログ(Catalog)

済 (Given)・ 無(Not given)

見積り(Quotation)

要 (Yes)・ 不要(No)

後日フォローすべき内容(Needs to be followed)

以後の見込 (Prospect)

有(Yes)・ 無(No)

A ・ B ・ C

備考(Details)

スラカルクの本製傢具メーカー

WhatsApp の交換。

同じくブース出展。

8/10

10:30